

Die Intelligent Revenue Roadshow

11. November 2021

Sheraton Munich Arabellapark Hotel
Arabellastrasse 5, 81925 München

Es ist Zeit die Geschichte zum Thema Umsatz neu zu schreiben - mit der Intelligent Revenue Story.

Intelligent Revenue ist ein neuartiger Ansatz für Unternehmen die Robustheit zu erlangen, um unabhängig von Marktveränderungen profitabel und vorhersehbar zu wachsen. Dabei geht es nicht nur um die Strategie für das Unternehmenswachstum in der Vorstandsetage, sondern auch um die richtigen Tools um das Verhalten des Vertriebs zu steuern.

Auf dem Unleashed on Tour Event in München erfahren Sie, wie Sie den Vertrieb in den Mittelpunkt Ihrer Revenue-Operations-Strategie stellen können, um die Robustheit, Vorhersagbarkeit und Profitabilität Ihres Unternehmens zu steigern. Wir sehen uns dort!

Agenda

- 13.30 - 14.00 Registrierung & Empfang
- 14.00 - 14.30 Keynote: Von der Vorstandsstrategie zum Vertriebsverhalten: Warum Intelligent Revenue die Zukunft der Business Robustheit ist
Sprecher: Frank Dehne, Xactly
- 14.30 - 15.00 Der Salesforce-Ansatz für RevOps: Wie Salesforce.com RevOps mit Xactly transformiert hat
Sprecher: Mathieu Pouydesseau, **Salesforce** + Frank Dehne, Xactly
- 15.00 - 15.30 Weltklasse-Wachstumsführer: Was Unternehmen brauchen, um erfolgreich zu sein
Sprecher: Accenture (TBC)
- 15.30 - 16.00 Xactly über Xactly: Wie man Xactly Forecasting nutzen kann, um das Verhalten von Vertriebsmitarbeitern zu steuern und deren Fluktuation zu verringern
Sprecher: Frank Dehne, **Xactly**
- 16.00 - 16.30 **KAFFEEPAUSE**
- 16.30 - 17.00 Diskussionsrunde: Umsatzwachstum fördern: Kümmern Sie sich um Ihre Mitarbeiter, und diese werden sich um Ihr Geschäft kümmern
Sprecher: Johannes Füß, **Egym**, Agnieszka Piwnicka, **SandS Partners**, Frank Dehne, **Xactly**
- 17.00 - 17.30 **INTERAKTIVE RUNDTISCHGESPRÄCHE**
Diskussionsrunde A: Intelligente Umsatz- und Vertriebsprognosen
Diskussionsrunde B: Revenue Performance Management & Vergütung von Mitarbeitern
- 17.30 - 19.30 **NETWORKING DRINKS**