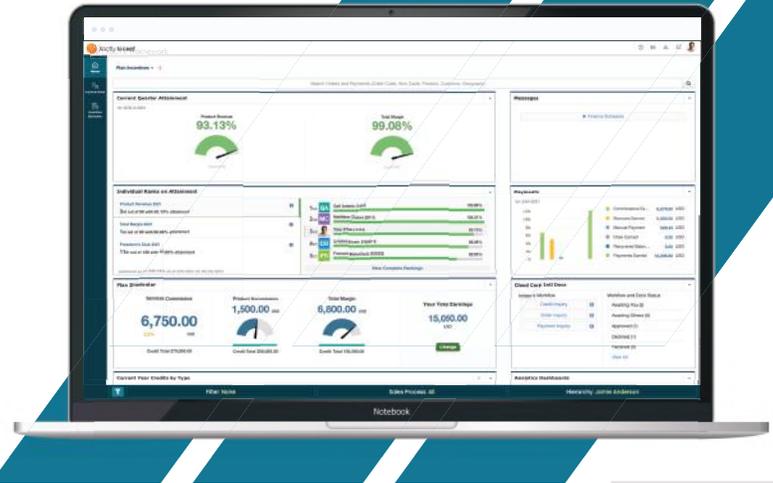


Gestion de la rémunération en prime

Concevez, automatisez et gérez la rémunération en prime pour aligner le comportement des vendeurs et des commerciaux sur les objectifs de ventes



Lorsqu'environ 10 % des revenus d'une organisation sont consacrés à la rémunération en prime, il est essentiel de maximiser ce retour sur investissement. Les organisations doivent gérer cet investissement avec précision et l'appliquer de manière stratégique pour obtenir un avantage concurrentiel.

Xactly Incent est conçu pour maximiser votre retour grâce à une optimisation des plans, des gains d'efficacité, une plus grande rapidité et une précision améliorée. Incent permet aux organisations de concevoir, d'automatiser et de gérer des programmes de rémunération en prime, du plus simple au plus complexe. De plus, grâce à des intégrations transparentes, vous pouvez facilement associer vos données de rémunération aux systèmes métiers essentiels de votre pile technologique, comme votre CRM, ERP ou HCM, pour obtenir une vue d'ensemble complète.



RÉDUISEZ DE 60 % LE TEMPS PASSÉ SUR L'ADMINISTRATION DES PLANS

Xactly Incent gère les calculs les plus complexes et automatise les programmes de rémunération en prime pour :

- ▶ éliminer les erreurs de paiement et augmenter la précision des paiements jusqu'à 99,8 % ;
- ▶ exécuter des calculs de commissions beaucoup plus rapidement que les autres solutions et les processus manuels ;
- ▶ réduire de 60 % le temps nécessaire à l'administration des plans de commissions et tripler l'efficacité.



AUGMENTEZ JUSQU'À 10 % LA RÉALISATION DES QUOTAS

Xactly fournit plus de 17 ans de données de paiement et de performance pour aider les organisations de vente à libérer leur plein potentiel et à :

- ▶ créer des plans concurrentiels qui motivent les comportements de vente et augmenter jusqu'à 10 % la réalisation des quotas ;
- ▶ comparer les plans à ceux des pairs du secteur, évaluer la compétitivité des programmes et augmenter la réalisation des quotas, tout en améliorant la rétention des employés des ventes.



PRÉVOYEZ LES REVENUS DE COMMISSIONS

Automatisez la prédiction des revenus de commissions en associant la puissance de Incent et de Xactly Forecasting™ pour :

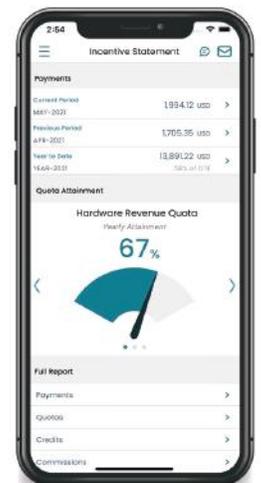
- ▶ visualiser l'impact potentiel des commissions aux côtés des données du pipeline ;
- ▶ élaborer des plans financiers plus efficaces et motiver les vendeurs et les commerciaux en présentant l'impact des opportunités sur leur potentiel de revenus.



STIMULEZ LA PERFORMANCE EN AUGMENTANT LA VISIBILITÉ DES COMMISSIONS

Augmentez la motivation, la productivité et la confiance des représentants grâce à une visibilité à la demande des commissions qui :

- ▶ indique aux représentants les résultats et les revenus potentiels pour chaque dossier et sur n'importe quel appareil, disponible de manière native sur Android et iOS ;
- ▶ renforce l'alignement transverse avec un accès transparent aux données de paiement et de performance.





GARANTISSEZ LA SÉCURITÉ ET L'ÉVOLUTIVITÉ DES SYSTÈMES

Xactly Incent gère des millions de commandes et des dizaines de milliers de bénéficiaires chaque mois. Avec Xactly, les organisations sont en mesure de :

- ▶ mettre à l'échelle les programmes de rémunération en permettant l'ajout instantané de nouveaux représentants aux plans, en automatisant la gestion des documents et des processus et en ajoutant rapidement de nouvelles sources de données ;
- ▶ maintenir des contrôles de sécurité pour les processus opérationnels et la transparence des services dans l'ensemble de Xactly Trust Site.

Pourquoi utiliser Xactly Incent ?

Xactly Incent aide certaines des plus grandes organisations de vente du monde à atteindre leurs objectifs de revenus. C'est la seule solution sur le marché qui s'appuie sur plus de 17 ans de données de paiement et de performance propriétaires pour aider les entreprises à créer les plans de rémunération les plus efficaces pour leurs équipes.

Xactly sait à quel point il est important de rassembler les capacités opérationnelles et d'intelligence pour favoriser la réussite des opérations de revenus. C'est pourquoi nous avons créé Intelligent Revenue Platform, qui regroupe les fonctions de planification, de performance et de prédiction dans une plateforme unique cohérente. C'est notre capacité à intégrer Xactly Incent dans tout notre moteur de revenus qui nous permet de vous donner les moyens de prendre des décisions efficaces et stratégiques à l'aide de données de revenus précises facilement disponibles.

« Sans une solution telle que Xactly, vous passeriez tout votre temps à faire des calculs et à créer des fiches de paie. Avec Xactly, vous avez la possibilité de donner des informations sur les employés les plus performants à votre entreprise. Vous avez accès à plus d'analyses que si vous utilisiez simplement un calculateur de commissions. Désormais, nous sommes en mesure de fournir à notre équipe finances les analyses de données de haut niveau dont elle a besoin pour prendre des décisions importantes. »

JULI SPAGNUOLO

Responsable principale, rémunération globale des ventes, Databricks



databricks

99%

de paiements sans erreurs : renforcez la confiance des équipes et mettez fin à la comptabilité reflet.

Données Xactly Benchmarking

170+

heures économisées par mois pour le traitement des commissions.

Grand client dans le secteur de la fabrication en Amérique du Nord

100%

mobile : les représentants obtiennent une visibilité en temps réel sur les rapports de bord et des tableaux de bord et des processus sur n'importe quel appareil.

>> PRÊT À DÉMARRER ? <<

Pour en savoir plus sur Xactly Incent, visitez notre site Web sur xactlycorp.com et demandez une démonstration.

À PROPOS DE XACTLY

Xactly a aidé des milliers d'entreprises et des millions de vendeurs et de commerciaux à travers le monde à dépasser leurs objectifs de ventes. Grâce aux solutions de Xactly, la direction se projette au-delà du trimestre en cours et pérennise sa croissance à long terme.

Xactly Intelligent Revenue Platform associe l'intelligence artificielle avec 17 ans de données propriétaires. Les analyses de sentiment, les processus et les tendances sont combinés pour créer des prévisions automatisées. De plus, la plateforme permet d'accélérer la mise en œuvre de plans de revenus/ventes, de quotas et d'améliorations l'organisation des territoires. Et grâce à sa capacité de calcul, même pour les plans de rémunération les plus complexes, les directions des ventes restent motivées et focalisées. Tout ceci fait de Xactly Intelligent Revenue Platform la seule solution qui aligne le comportement des vendeurs/commerciaux sur la stratégie de l'entreprise pour créer une organisation résiliente, prévisible et rentable.