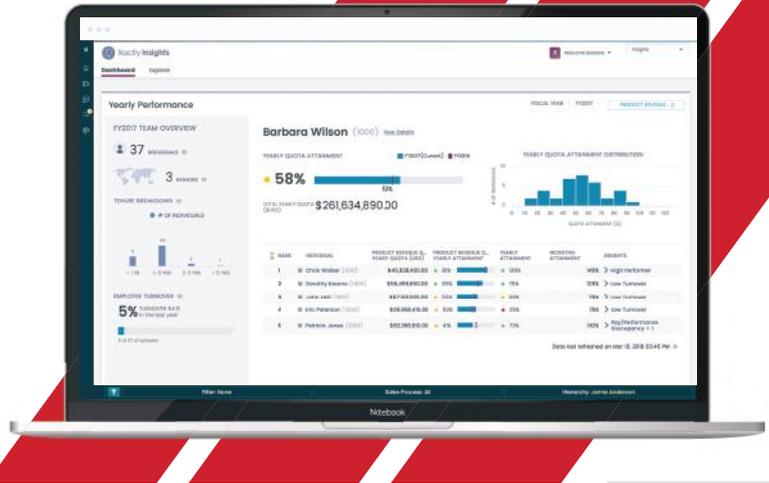


## Informations sur les paiements et la performance

Exploitez des données de paiement et de performance pour concevoir des plans de ventes et optimiser la performance.



Êtes-vous capable de repérer les employés les plus (et les moins) performants, les représentants susceptibles de quitter l'entreprise et les divergences en matière de paiements et de performance dans votre équipe des ventes ? Vous n'avez pas besoin de vous appuyer sur des processus manuels ou des estimations pour assurer le suivi de ces indicateurs essentiels.

Xactly Insights fournit des analyses de paiement et de performance pour vous permettre de comparer les données de votre organisation à plus de 17 ans de données propriétaires\*, et ainsi connaître votre position et prendre des décisions plus éclairées. Grâce à des informations exploitables et alimentées par les perspectives sur leurs représentants, les responsables des ventes sont en mesure de favoriser les comportements qui génèrent les résultats désirés.

\* Données regroupées et anonymisées avec l'accord des clients

### PERMETTEZ AUX ÉQUIPES DES VENTES ET DES REVENUS DE S'APPUYER SUR LES DONNÉES POUR PRENDRE DES DÉCISIONS

Exploitez les perspectives fondées sur les données de paiement et de performance empiriques de Xactly pour donner aux équipes des ventes, des opérations et des finances les moyens de prendre des décisions commerciales précises et opportunes. Insights est la seule solution qui offre des indicateurs de performance dynamiques en temps réel calculés sur la base de mesures de paiement et de performance provenant de tous les secteurs.

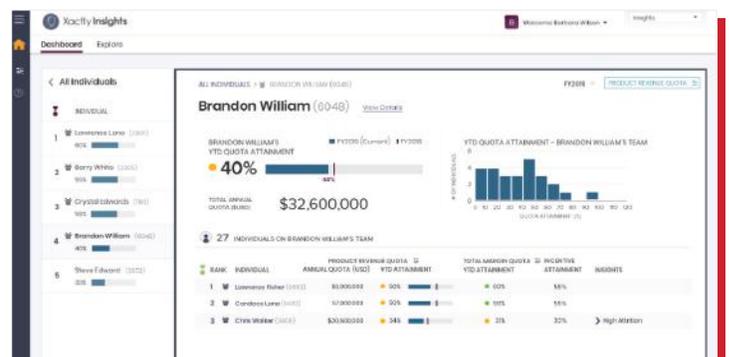
### ANTICIPEZ L'ATTRITION DES DIRECTIONS DES VENTES GRÂCE À L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

Tirez parti de la puissance de l'intelligence artificielle et de l'apprentissage automatique pour anticiper et empêcher l'attrition des directions des ventes. Comparez la conception et la performance de vos plans à celles de vos pairs du secteur à l'aide de paramètres de filtre

avancés qui vous permettent d'examiner en profondeur les données commerciales. Configurez des indicateurs et des rapports avancés qui prennent en charge un grand nombre de besoins métiers en lien avec la performance des ventes, et ce, sans aucune implémentation nécessaire.

### SURVEILLEZ L'ÉTAT GLOBAL DE L'ÉQUIPE DE VENTES

Exploitez des tableaux de bord et des rapports de veille économique conçus pour permettre une évaluation rapide de l'état de votre équipe de ventes grâce à des classements et à des comparaisons annuelles de la réalisation des quotas.



## Pourquoi utiliser Xactly Insights ?

Xactly sait à quel point il est important de rassembler les capacités opérationnelles et d'intelligence pour favoriser la réussite des opérations de revenus. C'est pourquoi nous avons créé Intelligent Revenue Platform, qui regroupe les fonctions de planification, de performance et de prédiction dans une plateforme unique cohérente.

Les clients Xactly Insights, un composant d'Intelligent Revenue Platform, ont accès à l'ensemble de notre gamme, ce qui leur permet d'exploiter des données de paiement et de performance pour obtenir des indicateurs de performance dynamiques afin de prendre des décisions plus informées.

« Xactly fournit des perspectives qui me permettent de participer aux discussions et d'offrir des conseils stratégiques à l'entreprise. Je ne pourrais pas faire mon travail sans Xactly. »

ELY LAI

Vice-présidente, services partagés des finances, DocuSign

**DocuSign**

**17+**

années de données de paiement et de performance intersectorielles.

**70+**

milliards de transactions chaque année.

**10%**

de réalisation des quotas en plus pour les clients Insights

### >> EN SAVOIR PLUS <<

Pour en savoir plus sur Xactly Insights, visitez notre site Web sur [xactlycorp.com](http://xactlycorp.com) et demandez une démonstration.

### À PROPOS DE XACTLY

Xactly a aidé des milliers d'entreprises et des millions de vendeurs et de commerciaux à travers le monde à dépasser leurs objectifs de ventes. Grâce aux solutions de Xactly, la direction se projette au-delà du trimestre en cours et pérennise sa croissance à long terme.

Xactly Intelligent Revenue Platform associe l'intelligence artificielle avec 17 ans de données propriétaires. Les analyses de sentiment, les processus et les tendances sont combinés pour créer des prévisions automatisées. De plus, la plateforme permet d'accélérer la mise en œuvre de plans de revenus/ventes, de quotas et d'améliorations l'organisation des territoires. Et grâce à sa capacité de calcul, même pour les plans de rémunération les plus complexes, les directions des ventes restent motivées et focalisées. Tout ceci fait de Xactly Intelligent Revenue Platform la seule solution qui aligne le comportement des vendeurs/commerciaux sur la stratégie de l'entreprise pour créer une organisation résiliente, prévisible et rentable.